



TEHNOLOGIJE ZA POVEĆANJE KONKURENTNOSTI

Gigabitna pasivna optička mreža (GPON) je jedna od globalno najbrže rastućih pristupnih tehnologija, a njen razvoj i standardizacija nude brojne mogućnosti za buduće širokopolasne pristupne mreže i usluge poput prijenosa govora putem internetskog protokola, videa na zahtjev, prijenosa HDTV-a ili 3D TV-a i slično.

Prema procjenama stručnjaka, razvoj optičke pristupne infrastrukture jedan je od preduvjeta zadovoljavanja rastućih potreba korisnika u pogledu brzine prijenosa i jamac dugoročne konkurentnosti u segmentu telekomunikacija te važan pokretač rasta bruto nacionalnog dohotka. Prepoznaje to i novi prijedlog strategije razvoja širokopolasnog pristupa u RH za razdoblje od 2011. do 2015. godine. Hrvatski Telekom je vrlo rano uočio globalni trend te krajem prošle godine uspješno programski nadogradio svoj GPON sustav koji je u radu već pune dvije godine.

ČVRSTI TEMELJI

"HT je spomenutim tehnološkim iskorakom pokazao da u potpunosti prati aktualne telekomunikacijske trendove razvoja te da u narednom periodu misli zadržati leadersku poziciju u ovom području. Jasno, za ostvarenje takvih ciljeva treba

PLANOVI ZA BUDUĆNOST

"Hrvatski Telekom je pred gotovo tri godine, u skladu sa svojim strateškim opredjeljenjem, pokrenuo implementaciju optičke pristupne mreže. Želimo našim korisnicima omogućiti korištenje, ne samo postojećih, već i novih širokopolasnih usluga velikih brzina - bez ograničenja i vrhunske kvalitete. Time pridonosimo povećanju kvalitete njihovog života i poslovanja te ujedno utječemo na unaprjeđenje društva u cjelini.

U Hrvatskoj je do sada novoizgrađenom pristupnom optičkom mrežom pokriveno otprilike 20 posto kućanstava, u što su uložena znatna novčana sredstva. Na žalost, zbog nametnutih ograničenja, broj korisnika je daleko ispod mogućnosti izgrađenih kapaciteta. Kako bi svojim korisnicima omogućio još bolju i stabilniju uslugu, HT je kao partnera u izgradnji aktivnog dijela mreže odabrao Ericsson te mu povjerio nadogradnju GPON platforme. Kroz tu smo nadogradnju ostvarili mogućnost kvalitetnijeg upravljanja mrežom, omogućili učinkovitije proširenje kapaciteta te osigurali efikasnije održavanje uz niže troškove. Planiramo nastaviti proširenje pristupne optičke mreže, ali će tempo tog procesa biti izravno ovisan o regulativi i široj društvenoj podršci", pojašnjava Saša Marinović, direktor za planiranje i razvoj fiksne pristupne mreže u HT-u.

pouzdana i tehnološki napredne partnere. Pred nama je još rješavanje problema izvan tehničke sfere, kao preduvjet ulaska optičke infrastrukture u domove većine naših korisnika te, u suradnji s Ericssonom, maksimalno podizanje kvalitete usluga baziranih na GPON tehnologiji", ističe Alen Brajdić, rukovoditelj radne jedinice za pristupnu mrežu u HT-u.

"HT i Ericsson Nikola Tesla uspješno surađuju na razvoju i izgradnji širokopolasnih pristupnih mreža još od 2001. godine kad je započela prva implementacija ADSL tehnologije u Hrvatskoj, ali i na području cijele jugoistočne Europe.

Dio tima iz Ericssona Nikole Tesle (s lijeva na desno): Ivica Kovačić, Oliver Kesak, Robert Njegač, Ivan Knežević, Sandra Joha, Hrvoje Molnar, Antun Kerner te Frane Formenti

Suradnju smo s bakrenih proširili na optičke pristupne mreže, a zajednički timski rad je, unatoč brojnim izazovima, omogućio uspješnu realizaciju vrlo složenog posla", potvrđuje Robert Njegač, menadžer u Ericssonu Nikoli Tesli odgovoran za marketing i prodaju HT-u, u području IP-a i širokopolasnog pristupa.

UKORAK SA SVIJETOM

Ericsson je, krajem prošle godine, značajan dio odgovornosti za

istraživanje i razvoj GPON-a preselio iz Italije u Razvojno istraživački centar Ericssona Nikole Tesle što je veliko priznanje domaćim stručnjacima koji tu ravnopravno „drže korak sa svijetom“.

Stoga, projekti poput ovog zajedničkog na najbolji način podižu tehnološku spremnost Hrvatske i našu poziciju na globalnoj ljestvici konkurentnosti te unaprjeđuju kvalitetu svakodnevnog života.



ZAJEDNICA NEOVISNIH DRŽAVA NOVI UGOVORI [TEKST: Branka Tuškan]

Konac prošle i početak ove godine su donijeli i nove ugovore s našim tradicionalnim kupcima. Na tržištu Zajednice Neovisnih Država ugovoreni su poslovi koji obuhvaćaju fiksne i mobilne poslovne sustave.

U Ruskoj Federaciji je nastavljena dugogodišnja suradnja s kupcem Promtehnika, s kojim je ugovorena isporuka Mini Linkova za Petersburg Tranzit Telekom. S kupcem Peregrine potpisan je ugovor o proširenju fiksne mreže u Taganrogu. S kupcem

Megafon iz Moskve ugovoreno je proširenju fiksne mreže u južnoj regiji: Krasnodar, Soči, Stavropolj, Mahačkala i Rostov na Donu. Isto tako, potpisano je i nekoliko manjih ugovora za različite poslovne sustave i rješenja.

S dugogodišnjim kupcem Velkom, mobilnim operatorom u Bjelorusiji, potpisano je nekoliko ugovora o proširenju i modernizaciji postojeće mobilne mreže. U Uzbekistanu je s kupcem Uzbektelekom iz grada Taškenta ugovoreno proširenje međunarodnih AXE centrala u

Taškentu. Kupac iz Moldavije Interdnjestrkom je potpisao ugovor za kupnju opreme EDA 1200 te ugovor o održavanju raznih sustava koje smo već implementirali: AXE centrale, EDA, Mini Link i Solidus eCare u sustavu kućnih centrala MX-One.

