

UGOVORI S BH TELECOMOM ZA FIKSNU I MOBILNU MREŽU

TEKST: Stanislav Marušić
FOTO: Ljiljana Podrepšak

S BH Telecomom, najvećim telekomunikacijskim operatorom u Bosni i Hercegovini, u srpnju i rujnu potpisani su ugovori vrijedni 51 milijun kuna. Ugovori su vezani uz modernizaciju i proširenje mobilne mreže BH Telecoma te modernizaciju i povećanje kapaciteta fiksne mreže BH Telecoma. Mr. sc. Nedžad Rešidbegović povodom potpisivanja ugovora je izjavio: „Nastavljamo s našom strategijom osiguravanja atraktivnih usluga našim korisnicima uz adekvatnu brzinu prijenosa i kvalitetan doživljaj te istovremenu racionalizaciju troškova. S našim dugogodišnjim partnerom Ericssonom Nikolom Teslom prevladali smo klasičan odnos isporučitelj-kupac i zajednički surađujemo na uvođenju

tehnologija koje donose dobrobit građanima i poslovnim subjektima u Bosni i Hercegovini“. Mr. sc. Gordana Kovačević komentirala je: „Realizacija ugovora osigurat će BH Telecomu da uvođenjem novih usluga prati trend vodećih svjetskih operatera i ostane lider na bosansko-hercegovačkom tržištu. Njegovim korisnicima omogućit će zadovoljstvo brzinom i novim uslugama. Ugovorene poslove ostvarit ćemo, kao i do sada, u uskoj suradnji i uz tehničko razumijevanje stručnjaka naših kompanija, u partnerstvu i povjerenju.“

Prigodom zajedničke radionice koju je organizirao Velimir Spitek, zadužen za poslovanje s BH Telecomom, na kojoj je sudjelovao menadžment i tehnički stručnjaci BH Telecoma, mr. sc. Nedžad Rešidbegović odgovorio je na nekoliko pitanja vezanih uz poslovanje ovog vodećeg bosansko-hercegovačkog operatora čiji je on čelni čovjek.

BH Telecom je dugogodišnji lider na tržištu. U čemu je tajna uspjeha?

- Uspjeh se krije u racionalnom ulaganju, investiranju u nove tehnologije i inovacije, bilo naše ili kupljene. Vrlo je važna i racionalna politika vođenja kompanije.

Kako BH Telecom stoji finansijski do sada i kakva su predviđanja za ovu godinu?

- Imamo povećanje prihoda od 3,5% te predviđamo da će ono do kraja godine iznositi 20 milijuna konvertibilnih maraka. Ovo je logično jer smo uveli niz novina uz sniženje cijena. Uveli smo ADSL flat – te uz manju cijenu dobili više korisnika, cijena IPTV-a snižena je 30%, a aktualan je i niz akcija u mobilnoj mreži. Znači, uz niz sniženja povećali smo prihode, zadržali postojeće i privukli nove korisnike.

Kakvi su okvirni planovi za sljedeće godišnje razdoblje?

- Do kraja godine donijet ćemo strateške pravce razvoja za tri naredne godine. Planiramo transformaciju ka novoj generaciji mreža WDM PON, 3G i daleko veći broj DSLAM-ova te ćemo osnažiti širokopolasni pristup. Ovome pridonose i zajedničke radionice pa smo s Ericssonom Nikolom Teslom imali priliku sudjelovati na radionici o aspektima integracije sustava i usluga korištenjem IMS-a. Strateški okvir zacrtat će daljnju racionalizaciju troškova i osiguravanje svih tipova multimedijjskih usluga korisnicima.

Mr. sc. Hamdo Katica, direktor Izvršne direkcije za razvoj poslovanja prokomentirao je najbolje prihvaćene usluge u Bosni i Hercegovini i planove u narednom razdoblju:

„Osim govornih usluga sve je veća pažnja usmjerena internetu i prijenosu podataka. Naše uvođenje flat rate za ADSL iniciralo je veliko povećanje broja korisnika. Usluga MojTV dovela je do obogaćivanja ponude TV kanala. U toj združenoj ponudi omogućili smo dupliranje ponuđenih kapaciteta, a očekujemo daljnje povećanje zbog rekonstrukcije pristupne mreže i realnih skraćivanja pretplatničkih parica.“



Mr. sc. Gordana Kovačević, predsjednica Ericssona Nikole Tesle i mr. sc. Nedžad Rešidbegović, generalni direktor BH Telecoma, u Zagrebu su 28. rujna potpisali ugovor o proširenju radio dijela mreže BH Telecoma.

Rezultat je i povećanje kvalitete signala i brzine prijema. Značajnu pažnju posvećujemo i ponudi smartphonea te paketima usluga pa nudimo quadreplay paket koji obuhvaća usluge MojTV, mobilnu i fiksnu telefoniju te ADSL pristup. Pratimo okruženje te pokušavamo ići i ispred njega, a po nekim smo servisima pioniri na ovim prostorima. Uz pomoć Ericssona Nikole Tesle i drugih isporučitelja našu smo platformu doveli na zavidan nivo i iz uloge klasičnog mrežnog operatora postajemo kvalitetan osiguravatelj usluga. Osim što želimo poboljšati postojeće usluge našim ćemo korisnicima ponuditi i mnoge nove atraktivne usluge. U Bosni i Hercegovini je velika konkurentnost u ovom sektoru i



Delegacija BH Telecoma u posjetu ispitnim sustavima Ericssona Nikole Tesle

potvrdit ćemo se da ostanemo vodeći u industriji. Radimo iskorake prema širenju BH Telecoma te integraciji IMS tehnologije i konvergentnosti servisa. Nastojat ćemo reorganizirati našu mrežu u cilju maksimizacije efekata u tehnološkom, servisnom i prihodovnom smislu.“



CRNOGORSKIM KORISNICIMA DOSTUPNA BRZINA OD 42 MBIT/S

[TEKST: Stanislav Marušić]

S Crnogorskim Telekomom potpisan je ugovor vrijedan preko 10 milijuna kuna. Vežan je uz nadogradnju, proširenje i modernizaciju mobilne i fiksne mreže Crnogorskog Telekoma te uvođenje usluge prenosivosti broja u mobilnoj i fiksnoj mreži. Temeljem navedenog ugovora T-Mobile korisnici prvi u Crnoj Gori imaju pristup HSDPA+ tehnologiji koja omogućava brzinu prijenosa podataka do 42 Mbit/s. Ovim ugovorom T-Mobile ostaje lider u uvođenju novih tehnologija u Crnoj Gori, podsjetimo samo na prvu GPRS mrežu kao i prvu 3G mrežu u Crnoj Gori koje je Crnogorski Telekom također implementirao u suradnji s Ericsson Nikolom Teslom. Liderstvo u uvođenju novih tehnologija u Crnoj Gori potvrđuje i zamjena starog Multimedia Messaging Service Centra modernim Messaging In One rješenjem što je također predmet potpisanog ugovora između Crnogorskog Telekoma i Ericssona Nikole Tesle. Realizacija cijelog ugovora planirana je do kraja ove godine. Mr. sc. Gordana Kovačević, predsjednica Ericssona Nikole Tesle komentirala je potpisani ugovor: „Ovim ugovorom nastavljamo našu dobru suradnju s Crnogorskim Telekomom. Ugovoreni poslovi predstavljaju kontinuitet našeg zajedničkog rada na osuvremenjivanju mreža, a korisnicima Crnogorskog Telekoma nude odgovor na njihove buduće komunikacijske potrebe“.

AKTIVNOSTI NA PODRUČJU ZAJEDNICE NEOVISNIH DRŽAVA

[TEKST: Branka Tuškan]

S obzirom na broj zemalja u kojima radimo i šarolikost naših kupaca u inozemstvu, ulažemo mnogo napora da kod sklapanja ugovora uskladimo naša i zakonodavstva kupaca i razumijemo poslovne i društvene običaje. Ovaj je rad urodio plodom pa smo tijekom ljetnih mjeseci potpisali ugovore u vrijednosti iznad 60 milijuna kuna, većinom na tržištu Zajednice Neovisnih Država.

Na tržištu Zajednice Neovisnih Država ugovoreni su sustavi za fiksne i mobilne mreže, kao i privatni poslovni sustavi. Integrator Technoserv je ugovorio proširenje AXE-10 centrala u Tihoretsku i Kropotkinu te modernizaciju AXE-10 centrale u Kemerovu, a opremu za AXE je ugovorila i kompanija Serebriane niti. Dugogodišnja suradnja s Promtehnikom nastavlja se u području MINI LINK tehnologije.

S našim dugogodišnjim kupcem Velkom, mobilnim operatorom u Bjelorusiji potpisali smo nekoliko ugovora o proširenju i modernizaciji postojeće mobilne mreže: u području SGSN opreme, ADC licence, Mini Linkova te Media Gatewaya.

S kupcem Interdnjestrkom iz Moldavije ugovorili smo nekoliko poslova vezanih uz EDA 1200, kao i uz ASM opremu. Potpisan je i ugovor o održavanju i montaži BusinessPhone sustava te vezan uz Call Center MX-ONE u gradu Benderi. Kupac Magticom, također iz Moldavije, ugovorio je opremu za napajanje radi sigurnog rada informatičke opreme.

U Uzbekistanu je s kupcem Uzimpeksaloka iz grada Taškenta ugovoreno proširenje mreže MX-ONE sustava.

Na kraju, ali ne najmanje važno, u Armeniji je ugovorena prodaja pilot programa m-zdravstva koji se temelji na bežičnoj komunikacijskoj tehnologiji i Ericsson Mobile Health paketu.