

ERICSSONNOVI REZULTATI U DRUGOM TROMJESEČJU 2012. GODINE

PRIPREMILA: *Orhideja Gjenero*
FOTO: *Iz Ericssonove arhive*

RAST USLUGA

„Potražnja u području globalnih usluga i rješenja za pružanje podrške bila je snažna dok je pala prodaja u segmentu mreža u usporedbi s istim razdobljem prošle godine, kao posljedica očekivanog pada prodaje CDMA opreme, a isto tako i zbog smanjenih poslovnih aktivnosti u Kini, kao i smanjenog volumena prodaje GSM sustava te smanjene prodaje 3G sustava u Rusiji,“ rekao je Hans Vestberg, predsjednik i izvršni direktor Ericssona.

„Što se tiče globalnih usluga, sva područja su pokazala dobar rast u proteklom tromjesečju zbog usmjerenosti operatora na operativnu učinkovitost i velikih aktivnosti na projektima. Snažan rast u području rješenja za pružanje podrške potaknut je sustavom obračunavanja usluga i TV rješenjima. Globalne usluge i rješenja za pružanje podrške činili su zajedno oko polovinu prihoda Grupacije. Rast poslova u području globalnih usluga ima blagi utjecaj na bruto maržu.

PERFORMANSE MREŽA –KLJUČNE ZA KVALITETU USLUGA

I dalje smo usmjereni na naše kupce te pratimo utjecaj makroekonomskog razvoja i političke nestabilnosti u određenim regijama na njihova ulaganja. Iz razgovora s kupcima jasno je da su temeljni pokretači povećanog podatkovnog prometa ostali nepromijenjeni. Danas ima više od 700 milijuna pretplatnika pametnih telefona, a prema našim procjenama ovaj će broj doseći 3 milijarde u 2017. godini. Na temelju toga, vidimo sve

veću usredotočenost naših kupaca na performanse u radu mreža i kvalitetu usluga. To će zahtijevati stalna ulaganja operatora u opremu, programsku podršku i usluge.

TRANSFORMACIJA ST-ERICSSONA

ST-Ericsson se i dalje nalazi u situaciji punoj izazova zbog značajnog pada prodaje novih proizvoda jednom od najvećih kupaca te daljnjeg pada prodaje postojećih proizvoda. Kompanija je i dalje usredotočena na osiguranje uspješne realizacije i isporuke kupcima svojih NovaThor ModAp platformi i modema, istovremeno radeći na transformaciji kompanije s ciljem snižavanja točke pokrića. Godine 2010. donijeli smo odluku o stjecanju tržišnog udjela i jačanju vodeće pozicije u tehnologijama i uslugama u potpunosti svjesni kratkoročnih pritisaka na našu profitabilnost. Sada smo usmjereni prenošenju tih dobitaka u održiv, profitabilan rast“, zaključio je Vestberg.



Hans Vestberg

- Prodaja u tromjesečju iznosi 6,3 milijarde eura i veća je 1% u odnosu na isto tromjesečje 2011. godine, a u usporedbi s prethodnim tromjesečjem bilježi porast od 9%
- Bruto marža smanjena je na 32% kao rezultat većeg udjela usluga, kao i većeg udjela projekata pokrivanja i modernizacije mreža u Europi
- Neto dobit iznosi 136,7 milijuna eura (u istom tromjesečju prošle godine iznosila je 364,6 milijuna eura) pod utjecajem manje profitabilnosti u području mreža i povećanog gubitka ST-Ericssona.

ERICSSON NIKOLA TESLA U PRVOM POLUGODIŠTU 2012. GODINE



Gordana Kovačević

PRIPREMILA: *Orhideja Gjenero*
FOTO: *Iz kompanijske arhive*

- **Prihodi od prodaje:**
853,4 milijuna kuna
- **Bruto marža:** 12%
- **Operativna dobit:**
61,2 milijuna kuna
- **Neto dobit:**
80,1 milijuna kuna
- **Novčani tok od poslovnih aktivnosti:**
172,3 milijuna kuna

RAST PRIHODA

Komentar Gordane Kovačević, predsjednice Ericssona Nikole Tesle: „Usmjerenost kompanije na strateške projekte, tehnološko liderstvo i partnerstvo s kupcima otvorilo je nove poslovne mogućnosti prije svega na izvoznim tržištima. Ukupni prihodi od prodaje veći su 44,4% u odnosu na isto razdoblje prethodne godine kao rezultat porasta prihoda na tržištu Zajednice Neovisnih Država (ZND-u) i na Ericssonovom tržištu. Prodaja na domaćem tržištu i tržištima u regiji bilježi pad uglavnom zbog nepovoljnih ekonomskih trendova, političkih previranja na tržištima u regiji te opreznog pristupa kupaca kapitalnim investicijama.

USPJEŠNICA S ROSTELEKOMOM

Na tržištu Zajednice Neovisnih Država, s vodećim telekom operatorom na ruskom tržištu Rostelekomom, ugovorena je isporuka opreme za nove pokretne mreže suvremene tehnologije kao i mreže za isporuku različitih sadržaja krajnjim korisnicima. Ovi ugovori su od

velikog značaja za našu kompaniju te pokazuju da kontinuirana prisutnost na tržištu i osluškivanje potreba kupca u kombinaciji s tehnološkim liderstvom i kompetentnim stručnim resursima daju rezultate. Radi se o najvećem poslu koji je kompanija Ericsson Nikola Tesla potpisala u posljednjih nekoliko godina, a realizacija ovih ugovora planirana je do kraja ove godine. S novom pokretnom mrežom Rostelekom postaje konvergentni operator koji će svojim korisnicima pružiti cijelu paletu konvergentnih usluga na području informacija i telekomunikacija u pokretnim i nepokretnim mrežama diljem Ruske Federacije.

NOVE ODGOVORNOSTI

Zahvaljujući ulaganju u kompetencije i naprednu tehnološku infrastrukturu, Centar za istraživanje i razvoj Ericssona Nikole Tesle kontinuirano širi svoj portfolio i odgovornosti na globalnoj razini. Prihodi ostvareni razvojno-istraživačkim aktivnostima u segmentima naprednih radio mreža, platformama te poslužiteljima fiksnih mreža kontinuirano bilježe rast i čine značajan dio ukupnih prihoda.

Isto tako željela bih istaknuti da su stručnjaci Centra za isporuku usluga dobili nove i veće globalne odgovornosti. Otvaranje Globalnog centra kompetencija (Global Competence Hub) u Ericssonu Nikoli Tesli je veliko priznanje našim zaposlenicima u segmentu radio pristupnih mreža (RAN) koji su dosadašnjim radom i rezultatima kroz regionalni centar za isporuku usluga prepoznati kao tim izrazitih kompetencija i profesionalnosti.

BOLJI FINANCIJSKI POKAZATELJI

Nadalje, ostvarili smo značajno poboljšanje gotovo svih ključnih financijskih pokazatelja. Operativna dobit gotovo je dvostruko veća od dobiti ostvarene u istom razdoblju prethodne godine, dok je neto dobit veća za 116,8%. Ostvaren je i snažan novčani tok od poslovnih aktivnosti u iznosu od 172,3 milijuna kuna, kao rezultat fokusiranosti na održavanje visoke razine likvidnih sredstava, tako da su ukupna novčana sredstva, uključujući kratkoročnu financijsku imovinu, krajem polugodišta iznosila 543,5 milijuna kuna.“