

Veliko tržišno područje = kontinuitet poslovanja

U veljači su na tržištu Zajednice Neovisnih Država ugovoreni poslovi u vrijednosti od 6,5 milijuna kuna. Radi se o isporuci centrale Engine 3.1, proširenju AXE 810 centrale i isporuci nove MD BC13 centrale te sustava EDA.

Rusija

Senaj Alajbegović, rukovoditelj prodaje za Krasnojarsku oblast, potpisao je ugovor posredstvom integratora Datatela za kranjeg korisnika mobilnog operatora Jenisejtelekom

o prodaji centrale Engine 3.1 koja je korištena u pokusnom radu u Krasnojarsku, a bit će instalirana u Kemerovskoj regiji.

Zdravko Goljak, rukovoditelj prodaje za Omsku regiju, potpisao je s našim novim kupcem Kostromaenergom iz Kostrome, ugovor o isporuci nove centrale MD BC13, ukupnog kapaciteta 850 portova. Ova centrala dio je buduće velike energetske mreže u centralnom dijelu Rusije.

Moldavija

S privatnim operatorom Transtelecom iz Tiraspolja, Pridnjestrovska Moldavska Republika, potpisana su sredinom veljače dva nova ugovora u vrijednosti od 2,3 milijuna kuna.

Ugovoreno je proširenje postojeće centrale AXE810 aplikacije Enabler 1.0, u gradu Tiraspolju, kao i EDA sustavi. Ovim ugovorom nastavljamo našu uspješnu suradnju s tim kupcem u proširenju njihove širokopojasne

mreže opremom Ethernet DSL Access (EDA) u tehnologiji ADSL2+.

Ugovor su potpisali generalni direktor kompanije Transtelecom Ganza Sergej Nikolajevič i Milić Maderčić, rukovoditelj prodaje za Moldaviju. **E**



Isporučka MORH-u

Piše: J. Lončar

Vlastitim snagama do kvalitetnog rješenja

Ericsson Nikola Tesla je Ministarstvu obrane RH 22. veljače isporučio posljednjih 7 od ukupno 20 kabina veze za smještaj uređaja taktičkog-komunikacijskog sustava namijenjenog Oružanim snagama RH.

Posao je ugovoren u prosincu 2005. godine nakon što je naša kompanija na javnom nadmetanju ponudila rješenje koje je ocijenjeno najkvalitetnijim i troškovno najučinkovitijim. Vrijednost ugovora, uključujući aneks ugovoren tijekom 2006., iznosi 10 milijuna kuna.

U pregovorima i pripremi ugovora su sudjelovali predstavnici MORH-a iz Službe za informacijsko-komunikacijsku tehnologiju, predstavnici OSRH-a sa strane kupca te predstavnici ETK: Snježana Ivezić Torbarina, direktorica prodaje i marketinga Poslovnih sustava, Vjeran Buća, menadžer odgovoran za prodaju prema državnim tijelima te Darko Tušek i Stjepan Juras, menadžeri prodaje u Poslovnim sustavima.

Rješenje osmislili domaći stručnjaci

„Kabina veze je u 95% udjelu hrvatski proizvod. Domaći partneri i "domaća pamet" su u potpunosti iznijeli cijeli razvojno-proizvodni proces, što je zasigurno najvažnija odlika ovog projekta. Glavni podizvođač je tvrtka Emerson Network Power d.o.o., a njihov tehnički direktor, Denis Rančić i voditelj projekta, Željko Bauer najzaslužniji su za osmišljavanje idejnog rješenja i kontrolu proizvodnog procesa. U prvoj fazi koja je trajala dva mjeseca napravljeno je idejno rješenje. U drugoj fazi, koja je trajala četiri mjeseca razvijen

Brigadir Vladimir Lebinac, koji je kao predstavnik MORH-a sudjelovao u ovom projektu pojašnjava:

MORH je u sklopu opremanja OSRH suvremenom opremom, u dijelu komunikacijskih sustava, pokrenuo nabavu kabina veze za smještaj uređaja taktičkog komunikacijskog sustava, u prvom redu za formiranje taktičkog komutacijskog čvorišta, s jasno određenim ciljem, da se ova nabava realizira kroz proizvodnju kabina u RH, smatrajući da je hrvatska industrija sposobna za razvoj prototipa za realizaciju serijske proizvodnje kabina prema okvirnim taktičkim i tehničkim zahtjevima definiranim u MORH-u i OSRH.

Temeljni ciljevi koje smo postavili su: suvremena tehnologija, fleksibilnost i otvorenost prema namjenama, maksimalna primjena NATO standarda, mogućnost različitog transporta (terenskim vozilima, helikopterima, zrakoplovima, brodovima i željeznicom), ugodna okolina za rad i boravak posade (klimatizacija, grijanje, sjedenje osoba, pa sve do mogućnosti kraćih odmora članova posade), autonomnost napajanja električnom energijom, sigurnost posade, i dr.

Od početka smo bili svjesni, s obzirom na specifičnosti vojne namjene, da će tijekom razvoja kabine veze neminovno doći do većih ili manjih promjena u tehničkim zahtjevima ili detaljima, tako da smo se odlučili na izradu prototipa, kojeg je tvrtka Ericsson Nikola Tesla u suradnji sa svojim partnerom Emersonom vrlo dobro napravila i „preslikala“ naše zahtjeve u prototip. Prototip smo detaljno ispitivali i

u radioničkim i u vrlo rigoroznim terenskim uvjetima. Nakon svega toga, obostrano smo predlagali poboljšanja i izmjene koje su implementirane u serijskoj proizvodnji.

Danas, nakon 12 mjeseci rada na projektu, predajemo kabine veze našim krajnjim korisnicima – postrojbama OSRH. Ja osobno, i cijela ekipa koja je ispred MORH-a i OSRH radila na ovom projektu, vrlo smo zadovoljni konačnim proizvodom, s kojim se bez imalo skromnosti možemo pohvaliti na međunarodnoj razini. Prilike za to bit će već na predstojećoj vježbi interoperabilnosti komunikacijskih sustava NATO i PFP zemalja, Combined Endeavor, koja će se ove godine održati u Njemačkoj.

Nakon uspješne isporuke kompaniju je posjetio Ivo Bačić, pomoćnik ministra za materijalne resurse u MORH-u te se susreo s Gordanom Kovačević, predsjednikom kompanije. Tijekom toga susreta najavljen je nastavak suradnje, a u perspektivi se, između ostaloga, razmatra realizacija poslova vezanih uz oklopne transportne kabine za misije poput one u Afganistanu, zdravstvene kabine te kabine za poljske radionice. **E**



Timovi suradnika tijekom jedne od primopredaja opreme izrazili su obostrano zadovoljstvo suradnjom