

## Prvi 3G ugovor izvan granica RH

Ericsson Nikola Tesla je u Podgorici 22. ožujka potpisao ugovor s T-Mobile Crna Gora koji obuhvaća 3G i 2G



**Davor Rogić, v.d. direktora prodaje i marketinga za crnogorsko i bosansko-hercegovačko tržište**

opremu. Ugovor uključuje i sve potrebne usluge implementacije i integracije opreme, uključujući i upravljanje rješenjima i projektom te dizajn širokopojasne mreže utemeljene na internetskom protokolu (IPBN Network Design), a pokriva i zamjenu CC/MCC kodova u mreži ovoga crnogorskoga operatora mobilne telefonije.

Ericsson Nikola Tesla je ovim ugovorom, nakon potvrđenih kompetencija u 3G tehnologijama u okviru Ericssonove grupe te 3G poslova sklopljenih na domaćem tržištu po prvi put potpisao 3G ugovor za kupca izvan granica Republike Hrvatske. Ovaj posao će pridonijeti učvršćivanju kompanijine pozicije kao regionalnoga lidera u novim informacijsko-komunikacijskim tehnologijama.

„Potpisivanjem ugovora završena je tek prva faza ovoga složenoga i strateški važnoga posla. Sada nas očekuje faza implementacije, integracije i puštanja u rad ugovorene opreme te obuka osoblja T-Mobile Crna Gora. Sudeći po našim dosadašnjim profesionalnim iskustvima, vjerujem da ćemo kvalitetno odraditi i ovu našu zadaću, i to u zadanim rokovima koji su dosta zahtjevni,“ ističe Davor Rogić, v.d. direktora prodaje i marketinga za crnogorsko i bosanskohercegovačko tržište u Ericssonu Nikoli Tesli.

Uz novu referencu kompanija snaži svoj ugled inovativnoga pionira novih tehnologija te promicatelja prosperiteta na svim tržištima na kojima djeluje.

**PALETOM POSLOVA UGOVORENIH U OŽUJKU I TRAVNJU OVE GODINE NA STRANIM TRŽIŠTIMA ERICSSON NIKOLA TESLA UČVRSTIO JE POZICIJU JEDNOGA OD VODEĆIH HRVATSKIH IZVOZNIKA.**

„Kompanijino poslovanje na izvoznim tržištima uvijek je bilo jedna od bitnih sastavnica našeg kvalitetnog poslovanja. Prisutni smo na tržištima s velikim potencijalom za plasman novih informacijsko-komunikacijskih usluga, proizvoda i rješenja te vjerujem kako ćemo uz daljnje njegovanje partnerstva s našim kupcima uspjeti iskoristiti nove prilike za daljnji rast poslovanja.“

**Gordana Kovačević, predsjednica Ericssona Nikole Tesle**



## Novi GSM ugovor u Bjelorusiji vrijedan 241,76 milijuna kuna

S kupcem JV MDC Velcomom, prvim GSM operatorom mobilne telefonije u Bjelorusiji, Ericsson Nikola Tesla je potpisao ugovor koji pokriva širenje Velcomove infrastrukture i nadogradnju njegove GSM jezgrene mreže te podsustava baznih stanica (BSS – Base Station Subsystem). To će omogućiti operatoru da svoju bazu korisnika proširi na 3,5 milijuna.

**Ugovor je vrijedan 241,76 milijuna kuna, a njegova realizacija planira se do listopada 2007.**

Ovaj ugovor još je jedan korak prema tješnijoj i kvalitetnijoj suradnji između JV MDC Velcoma i Ericssona Nikole Tesle. Već više od osam godina naše dvije kompanije zajednički pridonose plasiranju Ericssonove suvremene informacijsko-komunikacijske tehnologije na bjelorusko tržište, i to s ciljem da korisnicima u toj zemlji osiguraju veći standard komuniciranja. Ta profesionalna suradnja i vodeće pozicije koje na svojim tržištima imaju Ericsson Nikola Tesla i Velcom omogućuju kompanijama da krajnjim korisnicima ponude nove komunikacijske mogućnosti koje će zadovoljiti njihove potrebe i danas i u budućnosti.

Zvonko Bičanić, direktor prodaje i marketinga na bjeloruskom tržištu veoma je zadovoljan suradnjom s Velcomom i nedavno ugovorenim poslom: „Želio bih iskreno zahvaliti timu koji je radio na pripremi ovoga ugovora te očekujem da će njegova realizacija biti učinkovita te u skladu s ugovorenim vremenskim okvirima i standardima kvalitete. Uspješna suradnja između Ericssona Nikole Tesle i Velcoma tako će biti učvršćena, a naša strateška pozicija na bjeloruskom tržištu dobit će na značaju. Kvalitetnom realizacijom ovoga posla nastojat ćemo otvoriti i nove poslovne prilike u Bjelorusiji.“

Za očekivati je da će nadogradnja Velcomove mreže privući nove korisnike usluga toga bjeloruskoga mobilnoga operatora te da će doprinijeti većem standardu komuniciranja u Bjelorusiji.

## Nastavak uspješnoga poslovanja na tržištima ZND-a

Nakon strateški važnoga i vrijednoga ugovora s kupcem Velcomom u Bjelorusiji potpisana su i tri ugovora ukupne vrijednosti oko 9 milijuna kuna, i to u Moldaviji, Rusiji te Uzbekistanu.



**Josip Jakovac, potpredsjednik kompanije te direktor prodaje i marketinga na tržištima Zajednice Neovisnih Država**

U Moldaviji je s kompanijom Transtelecom iz Tiraspolja ugovoren posao modernizacije fiksne mreže utemeljene na internetskom protokolu (IP ASM rješenje), što će operatoru uz priljev novih pretplatnika osigurati i ponudu suvremenijih komunikacijskih usluga.

U Rusiji je potpisan ugovor s kompanijom Wireless Broadband Communications Ltd. za kupca Belgorodenergo iz Belgoroda. Radi se o podizanju sustava na višu programsku razinu i proširenju njihove poslovne mreže, izgrađene na bazi Ericssonovog poslovnog sustava MD110.

U Uzbekistanu su nakon dugih pregovora potpisana dva ugovora s Uzbektelecomom kao investitorom za Ericssonovo MX-ONE rješenje koje će biti instalirano u uredu uzbekistanskoga predsjednika. Riječ je o značajnoj referenci na području Centralne Azije, a nije zanemariva niti činjenica da je posao sklopljen uz stopostotno avansno plaćanje.

Josip Jakovac, potpredsjednik kompanije te direktor prodaje i marketinga na tržištima Zajednice Neovisnih Država ističe kako je ustrajan i kvalitetan rad s kupcima te fleksibilan pristup ključ povjerenja kojega Ericsson Nikola Tesla uživa kod kupaca i partnera u Istočnoj Europi i Centralnoj Aziji: „Tijekom više desetljeća prisutnosti na ovim tržištima kompanija se profilirala ako pouzdan partner i isporučitelj vrhunske tehnologije i fleksibilnih arhitektura koje omogućuju nadogradnju novim mogućnostima u budućnosti. Naši partneri cijene to što na taj način štite njihove investicije, a mi takav način rada sagledavamo kao ulog u vlastiti poslovni uspjeh. Dugogodišnji uporni rad s kupcima vraća nam se, naime, novim poslovnim prilikama.“

Nastavak suradnje Ericssona Nikole Tesle s kupcima na tržištima Zajednice Neovisnih Država strateški je bitan. Nedavno potpisani ugovori u tom dijelu svijeta učvršćuju kompanijinu poziciju izvoznika u ICT branši te ju, s obzirom na suvremena rješenja koja je isporučila, stavljaju u samo središte pozornosti tamošnjih lokalnih zajednica.

## Rusija u znaku telekoma, građevine i maloprodaje

Gospodarski rast bit će 2007. i 2008. iznad 5 posto, a rublja će zbog suficita u vanjskoj trgovini rasti prema dolaru. Cijene stambenih i poslovnih prostora te prosječna plaća u Rusiji udvostručile su se protekle dvije godine, što će uz bankarske kredite uzrokovati rast osobne potrošnje. Time će najviše profitirati kompanije u sektoru maloprodaje, telekomunikacija i građevinarstva u kojima se predviđa godišnji rast prodaje od 40 %. Važan utjecaj na tržište kapitala imat će i očekivana aprecijacija rublje u odnosu na dolar čime će u povoljnijoj situaciji biti kompanije koje imaju prihode u rublji, a troškove u dolarima poput prehrambenih, maloprodajnih i telekomunikacijskih. (Poslovni dnevnik, 20. travnja 2007.) Zabilježila: D. K.